



## Vertrieb (m/w/d) Fortschrittliche Industrierobotik

Algorithmen, die im wörtlichen Sinne etwas bewegen – Industrieroboter, die dank Sensoren und intelligenter Software mehr sind als stumpfe, repetitive Maschinen – Roboterprogrammierung ganz ohne Kenntnis ihrer Programmiersprache – dazu datengetriebene Optimierung der Roboterbewegungen.

**Klingt spannend? Ist es!**

Software für die Robotik ist unsere Leidenschaft. Deshalb entwickeln wir Tools für roboterbasierte, sensorgestützte Automatisierung und lösen damit die spannenden industriellen Herausforderungen unserer Zeit. Als Technologieführer treiben wir die Programmierverfahren dahinter seit Jahren kontinuierlich voran. Unsere Software deckt den kompletten Stack von Regelungstechnik über IOT/Big Data bis zum Machine Learning ab. Gleichzeitig betreut unser engagiertes und dynamisches Team namhafte Kunden in rund 20 Ländern und aus über einem Dutzend unterschiedlicher Industrien.

**Werde Teil von ArtiMinds Robotics und gestalte mit uns die Zukunft!**

An unserem Standort in der TechnologieRegion Karlsruhe suchen wir aktuell Verstärkung für unser **Vertriebs-Team**, um noch mehr Kunden durch die Nutzung „führender“ und „sehender“ Roboter wettbewerbsfähiger zu machen.

### DEINE AUFGABEN:

- Du verkaufst unsere ArtiMinds Softwareprodukte und Projektdienstleistungen in diversen Zielbranchen wie z.B. Automotive, Elektronik, Industriezubehör, Elektro, Chemie, Pharma, White Goods, Clean Tech, Haushaltszubehör, Luft- und Raumfahrt u.v.m.
- Du akquirierst neue Kunden und pflegst bestehende Key Accounts
- Du misst Dich an Zielvorgaben und prädzierst Deine Umsatzerwartungen
- Du erstellst aus Kundenanforderungen in Zusammenarbeit mit unserem Automation Engineering Team passende technische Lösungskonzepte sowie kalkulatorische Angebote
- Du wirkst an der Erarbeitung von Vertriebsstrategien mit
- Du bereitest Kundenpräsentationen vor und führst diese durch
- Du bist mindestens 2 Tage in der Woche bei Deinen Kunden vor Ort
- Du begleitest vielfältige komplexe Projekte in Zusammenarbeit mit den jeweiligen Fachabteilungen
- Du repräsentierst ArtiMinds auf Messen, Konferenzen oder Ausstellungen

### DAS ZEICHNET DICH AUS:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium im Bereich Elektro-/Automatisierungstechnik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Ausbildung im Umfeld der Automatisierungstechnik. Grundlagenwissen in der Industrierobotik ist ein Plus.
- Du verfügst über 3+ Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von anspruchsvollen Produkten inkl. Abschlussverantwortung, idealerweise für Software und Dienstleistungen im industriellen Umfeld (z.B. bei einem Softwarehersteller, Ingenieurdienstleister oder im Maschinenbau). Zusätzliche Erfahrungen in einem Industrieunternehmen, z.B. im Bereich Einkauf, Vertrieb, Produktion oder Konstruktion, sind ein Plus.
- Du bringst eine Leidenschaft für Technik kombiniert mit Freude an der Arbeit mit Menschen mit
- Du empfindest die Kommunikation und das Verhandeln mit komplexen Buying Centern in Großunternehmen (Key Accounts) als eine spannende und abwechslungsreiche Herausforderung
- Du bist kunden- und dienstleistungsorientiert und begeisterst Dich für den Aufbau neuer und die Intensivierung bestehender Geschäftsbeziehungen
- Du hast eine strukturierte Arbeitsweise und eine zielgerichtete Kommunikation und Wissensaufbereitung
- Du beherrschst Deutsch oder Englisch verhandlungssicher

### DAS BIETEN WIR DIR:

- **Innovation:** Mitarbeit in einem professionellen, hoch innovativen und dynamischen Unternehmen
- **ArtiMinds Kultur:** Duz-Kultur und offener, aktiver Austausch mit flachen Hierarchien quer durch alle Firmenbereiche und Abteilungen sowie kurze Wege und schnelle Entwicklungszyklen
- **Weiterentwicklung:** Aktive, individuelle Unterstützung Deiner Entwicklung
- **Flexibilität:** Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeiten für anteilige mobile Arbeit
- **Weitere Benefits:** Dienstwagen mit privater Nutzung, moderne Räumlichkeiten ohne Großraumbüros, regelmäßige Team- und Sportevents, gratis Obst und Getränke

### KLINGT DAS INTERESSANT?

Dann sende uns einfach Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an [personal@artiminds.com](mailto:personal@artiminds.com)

**Wir freuen uns auf Dich!**

Weitere Informationen über uns findest Du auf [www.artiminds.com](http://www.artiminds.com)