



Technischer Inside Sales Manager (m/w/d)

Algorithmen, die im wörtlichen Sinne etwas bewegen – Industrieroboter, die dank Sensoren und intelligenter Software mehr sind als stumpfe, repetitive Maschinen – Roboterprogrammierung ganz ohne Kenntnis ihrer Programmiersprache – dazu datengetriebene Optimierung der Roboterbewegungen.

Klingt spannend? Ist es!

Robotik ist unsere Leidenschaft. Als Technologieführer für roboterbasierte, sensorgestützte Automatisierung treiben wir die Programmierertechnologie dahinter seit nunmehr 8 Jahren kontinuierlich voran. Dabei betreut unser junges und dynamisches Team namhafte Kunden in rund 20 Ländern und aus über einem Dutzend unterschiedlicher Industrien.

Werde Teil von ArtiMinds Robotics und gestalte mit uns die Zukunft!

An unserem Standort in der TechnologieRegion Karlsruhe suchen wir aktuell Verstärkung für unseren **Vertriebsinnendienst**, um unsere Kunden mit noch umfassenderem Service zu begeistern.

DEINE AUFGABEN:

- Unterstützung der Vertriebsingenieure beim Vertrieb der Softwareprodukte und Dienstleistungen von ArtiMinds z.B. durch
 - Erstellen von Unterlagen wie z.B. Präsentationen für eine erfolgreiche Kundenakquise
 - Bearbeitung von Angebotsunterlagen
 - Sicherung vertriebsinterner Abläufe
- Selbständige Abwicklung der Bestell- und Liefervorgänge
- Organisation von Kundenterminen vor Ort und von Besuchen bei ArtiMinds, z.B. im Rahmen von Schulungen in unserer ArtiMinds Academy
- Durchführung von Onlinepräsentationen zur Einführung in unsere Software

DAS ZEICHNET DICH AUS:

- Du verfügst über eine abgeschlossene Berufsausbildung oder einen Bachelor in einer technischen/kaufmännischen Fachrichtung
- Du hast ein ausgeprägtes technisches Verständnis und Spaß an der Vermarktung erklärungsbedürftiger Produkte
- Du hast fundierte Erfahrung im Vertriebsinnendienst
- Du verfügst über ein sehr gutes technisches Verständnis rund um Datenaufbereitung und Visualisierung
- Du bist ein Teamplayer, bringst Freude am Verkaufen und an der Arbeit mit Kunden mit
- Eine hilfsbereite, sorgfältige und strukturierte Arbeitsweise runden Dein Profil ab
- Du beherrschst die deutsche und englische Sprache in Wort und Schrift

EIN PLUS IST:

- Du könntest bereits Erfahrung in einem Industrieunternehmen und im Vertrieb technischer Produkte in einer ähnlichen Rolle sammeln

DAS BIETEN WIR DIR:

- Mitarbeit in einem professionellen, hoch innovativen und dynamischen Unternehmen
- Flache Hierarchien mit offenem, aktivem Austausch quer durch alle Firmenbereiche und Abteilungen und einer Duz-Kultur
- Aktive, individuelle Unterstützung Deiner persönlichen Weiterentwicklung
- Kurze Wege und schnelle Entwicklungszyklen statt schwerfälliger Bürokratie und festgefahrener Prinzipien
- Moderne Räumlichkeiten ohne Großraumbüros
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeiten für anteilige mobile Arbeit
- Regelmäßige Team- und Sportevents, gratis Obst & Getränke

KLINGT DAS INTERESSANT?

Dann sende uns einfach Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an personal@artiminds.com

Wir freuen uns auf Dich!

Weitere Informationen über uns findest Du auf www.artiminds.com